

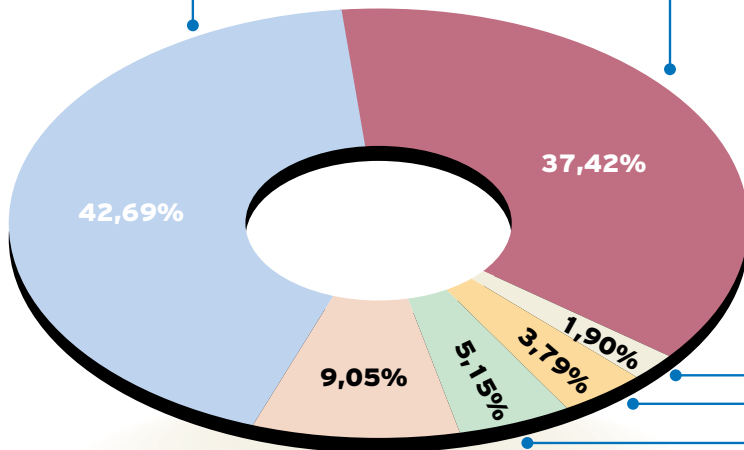
Cámara de Gipuzkoa. Presupuesto 2004, gastos por actividad

Internacionalización

- Consultoría
- Diagnóstico Internacional
- Promoción
- Pesca
- Subcontratación
- Activs.difusión

Formación

- Directivos
- Virtual
- Postgrado
- A medida
- A lo largo de la vida
- Directivos



Innovación y Tecnología Industrial

- Medio ambiente
- Subcontratación
- Consultoría

E-desarrollo

- Análisis y planteamiento de proyectos
- Creación, proyectos en ejecución
- Adaptación a la explotación, proyectos en ejecución
- Acción comercial explotación resultados
- Operación de servicios y ventas

Comercio y Turismo

- Disponibilidad comercio guipuzcoano
- Disponibilidad para asociaciones
- Centro atención nuevos comercios
- Mejora competitividad empresas comerciales

Otros

- Información y estudios
- Servicios legales
- Acción comercial

Prestar **servicios** a las empresas

La Cámara de Gipuzkoa comienza el nuevo ejercicio con un ambicioso presupuesto, que asciende a 6,96 millones de euros, orientado en su totalidad a las empresas guipuzcoanas. La Cámara quiere ser útil a las empresas, para lo cual ha volcado toda su organización para prestar servicios integrales.

El presupuesto total de la Cámara de Gipuzkoa para el año 2004 supone un aumento del 3,50% respecto del ejercicio anterior y en el mismo juegan un papel destacado la potenciación de las Nuevas Tecnologías de la Informa-

ción y Comunicación (NTICs).

De esta forma la Cámara pretende acercarse a las empresas guipuzcoanas independientemente del lugar en el que se encuentren, ya sea a escasos kilómetros de la Cámara o de viaje al otro lado del mundo. "Queremos ser útiles a las empresas allí donde estén", manifestó el presidente de la Cámara, José M^o Echarrri, durante la presentación de los Presupuestos del organismo para el ejercicio 2004.

La Cámara está implantando diversos sistemas para agilizar la transmi-

sión interna de información, coordinar todos los departamentos y prestar así servicios globales y a la medida de las necesidades de cada empresa.

El presupuesto de la Cámara de Gipuzkoa se financia ya en un 50% en base a los servicios y productos que presta empresas y organismos. En los últimos años de forma paulatina la partida de ingresos que más ha crecido ha sido la correspondiente a de prestación de servicios a las empresas, frente a los recursos provenientes de la cuotas camerales. La Cámara de Gipuzkoa está decidida a seguir en esta línea, por lo que ha diseñado un Catálogo de Servicios que permitan un apoyo integral a las empresas.

Analizando el presupuesto operativo por áreas de actuación, se aprecia cómo las partidas de gasto más importantes se concentran en Internacionali-

Nuevos servicios de consultoría y alianzas con empresas del sector

Las NTICs permitirán prestar servicios a las empresas allá donde estén

zación (42,7%) y Formación (37,42%).

Nuevos servicios

Entre los nuevos proyectos que se ponen en marcha en el 2004 se encuentran "Servicios de Consultoría" orientada a la Industria y los Servicios, en el que se combinarán desarrollos propios de la Cámara con alianzas con empresas del sector de consultoría. Asimismo, se creará también un servicio de "e-consultoría" a través de internet.

En materia de Formación el diseño de los cursos se orientará hacia el colectivo de directivos, técnicos y postgrado. Asimismo, se potencian los sistemas de formación virtual, a través de la plataforma Geodice, y se dará impulso a los programas de formación profesional no regalada.

De cara al Sector Comercial, la Cámara ejecutará programas para promover el uso de las nuevas tecnologías en el comercio, así como de mejora de calidad y gestión.

El área de Información y Estudios de la Cámara ampliará su actuación a empresas situadas fuera de Gipuzkoa.

Por lo que se refiere al Área de Servicios Legales de la Cámara se firmará un convenio de colaboración, en materia de responsabilidad civil, con colegios profesionales y empresas implicadas en el mundo de la construc-

Agilizar la transmisión interna de información y para mejorar los servicios a las empresas

Objetivos:

- Ser útiles a las empresas, de manera rentable
- Alcanzar la máxima eficiencia por cada una de las áreas de actividad
- Optimizar el uso de las nuevas tecnologías, tanto internamente como en el servicio exterior a las empresas

ción. También se potenciará la divulgación del uso del Arbitraje.

Otro de los retos a los que la Cámara hará frente en 2004 será nuestro traslado a la nueva sede, cuyas obras finalizarán en otoño próximo. El nuevo edificio permitirá a la Cámara paliar la insuficiencia de espacio que padece en

la actualidad y abrir espacios para el uso público y de nuestros asociados. La nueva sede supone además una inversión total de unos 12 millones de euros, financiada con cargo a varios ejercicios.

Misión Institucional

La Cámara seguirá implicándose en todos los proyectos estratégicos para el desarrollo de Gipuzkoa. Entre dichos proyectos se encuentra la necesidad urgente de dotarnos de las infraestructuras de comunicaciones que nos conecten directamente con Europa y que tengan capacidad para dar respuesta a las demandas de las empresas guipuzcoanas.

El trabajo realizado con anterioridad nos ha permitido tener resultados palpables como el éxito que ha supuesto el esfuerzo conjunto realizado para la puesta en marcha de Fico-ba. En sólo dos meses el recinto ferial ha demostrado el acierto que supuso esta apuesta.

Nuestros retos futuro, en los que hemos de empeñar al máximo nuestro esfuerzo, son la Ampliación Exterior del Puerto de Pasajes y las infraestructuras ferroviarias (intermodal y de alta velocidad). Se trata de dos proyectos vitales para Gipuzkoa, de los que depende en gran parte nuestro desarrollo.

Ponemos el mercado exterior al alcance de su empresa.



OFICINAS EN:

GIPUZKOA • VITORIA • MADRID • BARCELONA • FRANCIA: Hendaya y Bayona



kutxa **Empresas**

Si su empresa desea realizar operaciones de **comercio exterior**, cuente con el asesoramiento y la amplia experiencia de nuestro equipo de profesionales especializados y una amplia red de corresponsales que le ayudarán a tramitar **todo tipo de operaciones**.

Servicio Internacional

- Créditos documentarios.
- Avales.
- Remesas.
- Cheques y transferencias.
- Seguros de cambio y opciones.
- Cuentas en divisas.
- Financiación en pesetas y divisas.
- Crédito comprador
- Forfaiting.
- Informes comerciales.
- Pólizas Cesce.



kutxa

ayudamos a crear futuro

www.kutxa.net