

OFERTA DE EMPLEO FERIA 2025

2025eko AZOKAko LAN ESKAINTZA

CÓDIGO EMPRESA /ENPRESA CÓDIGO
OFERTA / ESKAINTZA KODEA

8.16.02 – RESPONSABLE COMERCIAL

DATOS Y REQUISITOS DE LA OFERTA / ESKAINTZAREN DATUAK ETA BALDINTZAK

<p>Nombre del puesto/ Postuaren izena</p>	<p>Responsable Comercial zona Pais Vasco (Contrato indefinido)</p>
<p>Descripción del puesto/ Postuaren deskribapena</p>	<p>MISIÓN</p> <p>Desarrollar el negocio y la cartera de clientes en su ámbito de actuación, ofreciendo los servicios y productos de la compañía, estableciendo nuevos vínculos y relaciones duraderas en el tiempo.</p> <p>RESPONSABILIDADES DEL PUESTO</p> <ul style="list-style-type: none"> • Investigar e identificar clientes potenciales mediante análisis de mercado, búsquedas en internet y otros medios. • Preparar previamente las visitas comerciales perfilando cada cliente antes de la visita: tipología de cliente, potencial de servicios... • Presentar, fomentar y vender productos/servicios utilizando argumentos sólidos para clientes actuales y potenciales • Establecer relaciones con los clientes potenciales identificando sus necesidades y preferencias. • Diseñar una oferta de Albia específica por cliente atendiendo a cómo Albia puede cubrir sus necesidades dentro del marco de la ética y política de Albia. • Hacer seguimiento constante de los clientes a través de llamadas y visitas periódicas y mantener con ellos relaciones a largo plazo, así como revisar sus necesidades y preferencias con regularidad. • Realizar la frecuencia de visita señalada para cada uno de los targets definidos. • Establecer el embudo de ventas (clientes, número de visitas por cliente, conversión, ventas) en el marco de su territorio. • Negociar y cerrar acuerdos comerciales solicitando el apoyo de la Dirección Comercial cuando sea preciso • Cumplir los objetivos de ventas y desarrollar estrategias de ventas para aumentar ingresos y/o ticket medio. • Ofrecer un excelente servicio de atención al cliente y seguimiento para garantizar su satisfacción. • Colaborar de forma constante con la dirección comercial y con otros equipos, como grandes cuentas, marketing, departamentos operativos y gerencia, para garantizar una experiencia del cliente sin fisuras. • Analizar el potencial de ventas del territorio/mercado, así como el entorno competitivo: productos, precio, servicios, estrategia

	<p>comercial, posicionamiento.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Llevar un seguimiento de las ventas con una regularidad semanal. • Proporcionar a la Dirección Comercial informes sobre las necesidades, intereses y problemas de los clientes, las actividades de la competencia y el potencial para nuevos productos y servicios. • Mantenerse al día en cuanto a prácticas recomendadas y tendencias promocionales. • Mejorar continuamente a través de los comentarios y sugerencias que reciba de la Dirección Comercial, así como seguir las recomendaciones. • Representar a la Marca Albia y a la Compañía. Debe ser el “embajador” de la marca en su territorio. <p>REQUISITOS</p> <p>Experiencia requerida:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Mínimo 1 año de experiencia desarrollando labores comerciales o de atención al cliente. • Valorable experiencia en el sector <p>Conocimientos Requeridos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Titulación mínima requerida: Formación grado medio o superior. Otras titulaciones de inferior nivel podrían ser consideradas si cuenta con más de 1 año de experiencia en la función. • Titulación valorable: Grado o Licenciatura en Psicología, Trabajo social o Gestión Comercial • Valorable conocimiento del sector funerario. • Valorable inglés intermedio y otro idioma adicional • Habilidades digitales y conocimiento de SAP, correo electrónico, paquete Microsoft office y herramientas colaborativas • Carnet de conducir
Población / Herria	Pais vasco, preferible residencia Guipúzcoa

REQUISITOS DEL PUESTO / LANPOSTUAREN BETEKIZUNAK			
Nivel académico / Ikasketa maila	<ul style="list-style-type: none"> • Titulación mínima requerida: Formación grado medio o superior. Otras titulaciones de inferior nivel podrían ser consideradas si cuenta con más de 1 año de experiencia en la función. 		
Título académico/Titulu akademikoa	<ul style="list-style-type: none"> • Titulación valorable: Grado o Licenciatura en Psicología, Trabajo social o Gestión Comercial 		
Formación complementaria (Especialidad, postgrados, másteres,...) /Heziketa gehigarria (Especialitatea, graduondokoak...)			
Requiere experiencia en el puesto /	Sí <input type="checkbox"/>	Años de experiencia /	1 años

Lanpostuan esperientzia izatea eskatzen du		Esperientzia urteak	
---	--	----------------------------	--

IDIOMAS / HIZKUNTZAK	
Idioma/ Hizkuntza	Nivel / Maila

COMPETENCIAS DIGITALES / GAITASUN DIGITALAK	
Herramienta / Tresna	Observaciones / Oharrak

COMPETENCIAS / HABILIDADES – GAITASUNAK / TREBETASUNAK
<ul style="list-style-type: none"> Orientación al logro Orientación Comercial y de Negocio Organización y Planificación Trabajo colaborativo Habilidades digitales