



OFERTA DE EMPLEO FERIA PICE

NOMBRE EMPRESA 27.3

DATOS Y REQUISITOS DE LA OFERTA

Nombre del puesto	COMERCIAL SECTOR RETAIL
Breve descripción del puesto	<p>Somos una organización internacional en plena expansión, dinámica y de referencia en el sector Retail, con más de 20 años de experiencia aportando servicios de consultoría, desarrollo, diseño, fabricación y gestión de soluciones de comunicación visual para diferentes puntos de venta a nivel mundial.</p> <p>Buscamos incorporar varios perfiles de KAM.</p> <p>Las personas seleccionadas, en estrecha colaboración con la Dirección de Client Services, cumplirán con los objetivos estratégicos de crecimiento orgánico de las Grandes Cuentas así como a la incorporación de nuevas cuentas de Retail en en los mercados de ámbito nacional e internacional de referencia de forma que se cumplan los objetivos de facturación definidos por Dirección.</p> <p>Principales funciones:</p> <p>Cumplir con los objetivos estratégicos de incorporación de nuevas cuentas de retail y de facturación definidos por Dirección.</p> <p>Cumplir con los objetivos estratégicos de crecimiento orgánico de las Grandes Cuentas de dicho mercado definidos por Dirección.</p> <p>Estudio constante del mercado de cara a definir de manera independiente, así como en colaboración con Dirección nuevas oportunidades de negocio de acuerdo con la evolución del sector retail.</p> <p>Asesorar de forma apasionada, creativa y estratégica a los clientes en las opciones y soluciones de comunicación visual que mejor se adecuen a sus necesidades.</p> <p>Atender necesidades de cuentas activas en colaboración con el equipo de Proyectos</p> <p>Traccionar al equipo de Proyectos de dicho mercado en la ejecución de los proyectos.</p> <p>Preparar presentaciones corporativas ad-hoc para clientes.</p> <p>En los casos en que resulte necesario, gestionar la adecuada ejecución de los proyectos firmados, y el cumplimiento de los hitos y plazos acordados en colaboración con el equipo de Proyectos.</p> <p>Organizar los viajes de visita y reuniones de trabajo/workshops con Clientes necesarias.</p>



CAMARA DE GIPUZKOA
GIPUZKOAKO BAZKUNDEA

	<p>Representar a Kendu en los eventos de retail, visual merchandising e in-store technology que se pudieran precisar.</p> <p>Crear, alimentar y mantener una red de prescriptores en el mercado: Agencias de concepto, estudios de arquitectura e interiorismo, empresas de mobiliario, etc.</p> <p>Requisitos</p> <p>Formación básica universitaria de grado o licenciatura, preferiblemente en Administración y Dirección de empresas, Publicidad y Relaciones Públicas o Arquitectura.</p> <p>Experiencia mínima de 1-2 años como Key Account Manager o Supervisor de Cuentas.</p> <p>Imprescindible dominio de inglés (a nivel profesional-bilingüe) y valorable nivel alto de otros idiomas como italiano, alemán y francés.</p> <p>Imprescindible disponibilidad para viajar (50% de la jornada)</p>
Lugar del centro de trabajo	SAN SEBASTIAN

REQUISITOS DEL PUESTO

Nivel académico	Seleccione un nivel Opcional: seleccionar otra		
Título académico			
Formación complementaria (Especialidad, postgrados, másteres,...)			
Requiere experiencia en el puesto	Sí <input type="checkbox"/>	No <input type="checkbox"/>	Años de experiencia

IDIOMAS

Idioma	Nivel
INGLES	C2

COMPETENCIAS DIGITALES

Herramienta	Observaciones

COMPETENCIAS / HABILIDADES



UNIÓN EUROPEA
Fondo Social Europeo
Iniciativa de Empleo Juvenil
El FSE invierte en tu futuro



ESTRATEGIA DE
EMPRESARIADO Y
EMPLEO JOVEN
garantía juvenil



GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE EMPLEO Y SEGURIDAD SOCIAL
Cámara
de Comercio de España