

Webinar - Tengo un producto, ¿cómo consigo llegar a los clientes?

Fecha: 7 de julio

Horario: De 09:00 a 11:00horas

Duración: Dos horas

Lugar: ONLINE

INSCRIPCIÓN

Gracias a la subvención concedida por el Departamento de Promoción Económica, Turismo y Medio Rural de Diputación Foral de Gipuzkoa la participación en el programa será **gratuita** para las personas interesadas.

Programa

Una de las primeras dificultades a las que se enfrenta cualquier persona que emprende un nuevo negocio es la activación comercial. Para facilitar esta tarea, es fundamental entender y establecer las prioridades comerciales en función de nuestro mercado y utilizar un sistema de planificación comercial sencillo y práctico.

En este webinar hablaremos sobre:

- o El esquema del plan estratégico, táctico y comercial.
- o Foto exacta de la matriz del mercado.
- o Los ejes de la planificación comercial.
- o La omnicanalidad

Además, contaremos con la participación de dos personas que contarán sus buenas prácticas empresariales.

Ponente



Vicente Gutierrez.- Licenciado en Filosofía y Ciencias de la Educación, especialidad en Psicología. Socio-Director de Grupo Bentas, Especialistas formadores. Ha desarrollado su carrera profesional siempre en el mundo de las ventas, 30 años creando, formando y dirigiendo equipos multidisciplinares bajo la presión de una cuenta de explotación.

Información

Ana Ibarbia - 943 000319
aibarbia@camaragipuzkoa.com