

## Uso profesional de las redes sociales - ONLINE

**Fecha:** 1 y 2 de diciembre

**Horario:** 9:30 a 13:30

**Duración:** 8 horas

**Lugar:** Curso ONLINE

**INSCRIPCIÓN**

### Objetivo

Las redes sociales son el punto de encuentro de millones de personas a nivel mundial. Un espacio donde las empresas pueden conectar con su público objetivo, aportar su valor y crear sus propios perfiles.

Facebook, Instagram, Twitter, LinkedIn o YouTube son los máximos exponentes y ofrecen grandes oportunidades a las empresas. Las acciones en estas redes permiten ofrecer mensajes mucho más segmentados en función de los gustos e intereses de los usuarios.

En este curso aprenderemos a planificar, crear y gestionar acciones en las redes sociales y plantearemos los pasos adecuados a la hora de poner en marcha diferentes acciones en función de objetivos y estrategias.

El objetivo es transmitir las ventajas de implantar y desarrollar una estrategia en redes sociales para usos profesionales.

### Dirigido a

Directores generales de pymes, Directores de Marketing, Directores Comerciales y, en general, profesionales interesados en mejorar su conocimiento sobre el uso profesional de las redes sociales.

### Programa

- Cómo crear tu estrategia en redes sociales.
- Estrategias de posicionamiento en redes sociales.
- Estrategias de segmentación en redes sociales.
- Estrategias de promoción en redes sociales.
- Hoja de ruta en redes sociales.

### METODOLOGÍA

El curso se impartirá a través de una herramienta colaborativa que permitirá la interacción y participación de todos/as los alumnos/as durante la formación. Únicamente se necesitará disponer de un ordenador con conexión a internet, cámara y micrófono.

## Ponente

### **Pablo Jiménez**

Experto en Marketing Digital y Comunicación Online

Fundador de [otromarketing.es](http://otromarketing.es) – pensamiento digital

Empezó su carrera profesional en Blockbuster, donde permaneció casi dos años. Posteriormente ha trabajado en TNT Express, coordinando el área de Marketing y Comunicación y en Hydro Building Systems, en el área de Marketing, Comunicación y Planificación Comercial.

Participante habitual en diferentes Escuelas de Negocios y Universidades con seminarios, talleres y conferencias en España y Latinoamérica. Ha formado a más de 2.500 profesionales e impartido numerosas ponencias sobre marketing digital, marketing relacional, comunicación y marketing personal.

## Otros datos relevantes

- **Fecha y duración**

- Días 1 y 2 de diciembre 2021. De 9.30 a 13.30 horas.

- **Precio**

- 200 euros.

Descuento de un 10% para las terceras y sucesivas inscripciones.

En caso de no cancelar la inscripción, o realizarla con menos de 48 horas de antelación al inicio de la formación, se deberá abonar el 100% del importe, salvo caso de fuerza mayor.

### **FUNDAE**

Las inscripciones podrán bonificarse parcialmente en las cuotas de la Seguridad Social a través de la encomienda de gestión a Cámara de Gipuzkoa.

## Información

943 000284

[formaciononline@camaragipuzkoa.com](mailto:formaciononline@camaragipuzkoa.com)