

Maletín de herramientas comerciales - Las reuniones de venta digitales: Algunas consideraciones a tener en cuenta - ONLINE

Fecha: 14 de diciembre

Horario: 16:00-18:00

Duración: 2 horas

Lugar: Curso online

INSCRIPCIÓN

Objetivo

Introducir “la entrevista comercial digital” en el plan comercial dominando las claves diferenciadoras con la entrevista comercial tradicional; en fondo y forma.

metodología

El curso se impartirá a través de una herramienta colaborativa que permitirá la interacción y participación de todos/as los alumnos/as durante la formación. Únicamente se necesitará disponer de un ordenador con conexión a internet, micrófono y cámara.

Programa

- La concertación: métodos eficaces de concertación de entrevistas digitales.
- La clave del manejo tiempo en la entrevista comercial digital.
- El escenario: la imagen persuade.
- La documentación: dirigiendo la mirada del cliente compartiendo documentación.
- La personalización: los previos.
- El cierre y el seguimiento.

Ponentes



Ana Blanco

Licenciada en Filosofía y Ciencias de la Educación, especializada en Psicología.

Socia-Directora de Grupo Bentas, Especialistas Formadores.

Experta en Negociación Comercial y P.N.L.

Ha desarrollado su carrera profesional siempre en el mundo de las ventas, 30 años creando, formando y dirigiendo equipos multidisciplinares bajo la presión de una cuenta de explotación.



Vicente Gutierrez

Licenciado en Filosofía y Ciencias de la Educación, especializado en Psicología.

Socio-Director de Grupo Bentas Especialistas Formadores.

Ha desarrollado toda su carrera profesional en el área comercial, ocupando en su trayectoria todos los puestos del departamento comercial llegando a alcanzar la Dirección Comercial y de Marketing.

Actualmente compagina su actividad formativa con publicaciones en prensa y revistas especializadas.

Otros datos relevantes

- **Fecha y horario**

- Día 14 de diciembre de 2021. De 16.00 a 18.00 horas.

Curso online.

- **Precio**

- 60€

Descuento de un 10% para las terceras y sucesivas inscripciones.

En caso de no cancelar la inscripción, o realizarla con menos de 48 horas de antelación al inicio de la formación, se deberá abonar el 100% del importe, salvo caso de fuerza mayor.

FUNDAE

Las inscripciones podrán bonificarse parcialmente en las cuotas de la Seguridad Social a través de la encomienda de gestión a Cámara de Gipuzkoa.

Información

943 000284

formaciononline@camaragipuzkoa.com