

Programa Superior de Compras

Fecha: 24 de abril al 10 de octubre

Horario: primer día de 15:00 a 20:00 horas, segundo día de 9.00 a 14.00 horas

Duración: 50 horas

Lugar: Cámara de Gipuzkoa - Avda. de Tolosa, nº 75 - 20018 Donostia-San Sebastián

Objetivo

Dos terceras partes de los ingresos de las empresas se destinan, de media, a la adquisición de artículos, materiales y servicios externos, y junto con las capacidades de los proveedores estratégicos, son factores clave para su diferenciación en el mercado.

Este programa integra un conjunto de conocimientos, técnicas y herramientas que constituyen la base para el desempeño de cualquier parcela del área de Compras. Su dominio es imprescindible para que las personas incorporadas a esta trascendental área puedan ejercer su trabajo con la máxima eficacia y eficiencia.

El objetivo es lograr que las personas participantes adquieran los conocimientos necesarios en las técnicas y herramientas que les permitan convertir la función de Compras en una herramienta de ventaja competitiva para su empresa.

a quién va dirigido

- Responsables de Compras y Aprovisionamientos.
- Técnicos de Compras y Aprovisionamientos.
- Personal de reciente incorporación al área de Compras y Aprovisionamientos.

metodología

La metodología del curso permite alinear el aprendizaje al entorno de trabajo y el intercambio de experiencias y conocimiento. Combina una evaluación continua, el desarrollo actividades a lo largo del curso y la presentación por parte de los alumnos de un proyecto final, para verificar su capacidad para la implantación de cualquiera de las técnicas o herramientas utilizadas.

El curso cuenta con un complemento on-line a través del campus virtual, en el que los participantes disponen de una serie de herramientas de comunicación y de seguimiento del proceso de aprendizaje y se ofrece atención docente constante y personalizada. Los profesores ofrecen una orientación, guía y apoyo constante para facilitar la transmisión de información a los alumnos, desde la aportación de contenidos relevantes hasta la dinamización del proceso de aprendizaje.

Programa

MÓDULO 1: LA FUNCIÓN DE COMPRAS Y APROVISIONAMIENTOS

Días 24 y 25 de abril de 2024

- Influencia del entorno en la función de Compras.
- Tipos de compra.
- Evolución de la función de Compras y Aprovisionamiento.
- Objetivos de la Función de Compras y Aprovisionamiento.
- Estructura en Compras y Aprovisionamiento.
- La ética en las Compras.

MÓDULO 2: EVALUACIÓN Y SELECCIÓN DE PROVEEDORES

Días 15 y 16 de mayo de 2024

- Búsqueda y selección de proveedores.
- Evaluación y preselección de proveedores.
- El precio de venta.
- Precios de compra y costes.
- Curvas de experiencia en Compras.
- Petición de ofertas.
- Evaluación y selección de ofertas.

MÓDULO 3: LA NEGOCIACIÓN EN COMPRAS

Días 12 y 13 de junio de 2024

- Fases del proceso negociador en Compras y cómo abordarlas.
- Tipos de negociación.
- Tácticas de negociación efectivas en Compras.
- Negociación por medios electrónicos.
- Diferencias culturales en la negociación Internacional.

MÓDULO 4: GESTIÓN DE STOCKS Y ALMACENES

Días 11 y 12 de septiembre de 2024

- Objetivos y funciones de los stocks.
- Costes de los stocks.
- Sistemas de recopio y cálculo de stocks.
- Sistemas para minimizar la inversión en stocks.
- Almacenes.
- Recepción y almacenamiento.
- Coste y fiabilidad del almacenamiento.
- Gestión de sobrantes, chatarras y obsoletos.
- Indicadores de gestión (KPI).

MÓDULO 5: COMPRAS INTERNACIONALES

Días 9 y 10 de octubre de 2024

- Globalización de la economía.
- Definición de Global Sourcing.
- Adaptación de compras al Global Sourcing.
- Procesos de Importación.
- Incoterms.
- Contratos internacionales.

Ponentes

Rafal Castelló Sánchez-Álamo

Ingeniero Técnico Industrial. Profesional con más de 20 años de experiencia en la Función de Compras, comenzó su trayectoria profesional en el sector de la consultoría en el Grupo Accenture, continuando en British American Tobacco, donde desempeñó el puesto de Gerente de Compras para España y Portugal durante 10 años. Actualmente es Director de Proyectos de Varadi Consulting, y es Director Académico de AERCE.

Eric Mass González

Ingeniero Industrial por la École Centrale de Paris. En la actualidad, Supply Chain Director en Compañía del Trópico. Empezó su carrera en multinacionales como IBM y Alstom Transporte alternando puestos de ingeniería, de compras y de consultor. Ha sido Director de la División de Operaciones y Compras en Ayming. Desde hace más 15 años imparte formaciones en el ámbito de las operaciones tanto en escuelas de negocios, organismos formativos, como en empresas.

Jesús Velasco Mora

Jefe de Compras / Manager Purchasing, con más de 15 años de trayectoria profesional en empresas del sector de la Construcción, Ingeniería, Logística y la Consultoría Estratégica de Compras para Multinacionales. Amplia experiencia como docente universitario, siendo profesor titular de organización y gestión de proyectos y obras en la Universidad Alfonso X El Sabio, dentro de las titulaciones de Grado en Ingeniería Civil y Master en Ingeniería de Caminos, Canales y Puertos.

Fernando Bretón Lesmes

Licenciado en Derecho CEU, MBA por el Instituto de Empresa. Posee una extensa trayectoria profesional en multinacionales de distribución comercial (Continente, Carrefour, Makro) y una dilatada experiencia docente tanto en centros educativos como en instituciones universitarias. Profesor de Gestión de Compras y Aprovisionamiento del Máster de Dirección Logística de UNIR, Profesor de Gestión de Proyectos MBA, Profesor Dirección Operaciones y Supply Chain en el MBA de la UNIR.

certificado de asistencia y diploma

Las personas participantes que asistan como mínimo al 80% del total de horas lectivas, recibirán un Certificado de Cámara de Gipuzkoa y AERCE que acredita su asistencia al Curso. Los participantes que lo deseen pueden realizar un examen al finalizar el Curso para obtener el Diploma de aprovechamiento del Curso de Dirección en Compras.

TÍTULO DE PROGRAMA SUPERIOR UNIVERSITARIO EN COMPRAS

Los alumnos que lo deseen pueden optar a la obtención de Programa Superior Universitario en Compras, expedido por el Centro Superior de Estudios Universitarios La Salle. El Curso tiene 10 ECTS (European Credit Transfer System).

La Salle otorgará el título a los alumnos que hayan realizado el curso si disponen de la titulación de licenciado, ingeniero, arquitecto, graduado o equivalente. En caso contrario, La Salle podrá validar al alumno en función de la formación y experiencia previas.

Los alumnos deberán abonar los derechos de examen para poder obtener la titulación, establecidos en el 20% del importe de la matrícula del Curso.

Otros datos relevantes

- **Fecha, duración y lugar**
 - Del 24 de abril al 10 de octubre de 2024. Primer día de 15.00 a 20.00 y segundo día de 9.00 a 14.00 horas. 50 horas.

Cámara de Gipuzkoa. Avda. de Tolosa, 75. 20018 Donostia.

- **Precio**

- Curso completo: 2.560 euros
- Módulos: 760 euros/módulo
- La inscripción puede realizarse al programa completo y a módulos independientes.

Descuento de un 10% para las terceras y sucesivas inscripciones.
En caso de no cancelar la inscripción, o realizarla con menos de 48 horas de antelación al inicio de la formación, se deberá abonar el 100% del importe, salvo caso de fuerza mayor.

FUNDAE

Las inscripciones podrán bonificarse parcialmente en las cuotas de la Seguridad Social a través de la encomienda de gestión a Cámara de Gipuzkoa.

en colaboración con:

Información

943 000284

bikain@camaragipuzkoa.com