

## **Incoterms: Mucho más que tres letras. Cotizar precios con los distintos Incoterms y las consecuencias a nivel fiscal, documental, aduanero y contractual del Incoterms pactado**

**Fecha:** 15 de mayo

**Horario:** 9:00-14:00

**Duración:** 5 horas

**Lugar:** Cámara de Gipuzkoa - Avda. de Tolosa, nº 75 - 20018 Donostia-San Sebastián

## Objetivo

En las operaciones comerciales internacionales, intervienen diferentes aspectos que deben tenerse en cuenta a la hora de calcular el precio de un producto que vendemos al exterior.

A través de esta formación, las personas participantes podrán:

- Conocer los diferentes aspectos a tener en cuenta a la hora de realizar una operación de exportación.
- Calcular los costes a tener en cuenta en función de las características concretas de cada exportación.

## Programa

- Aduanas e Incoterms. Conceptos esenciales en la exportación e importación relacionados con los Incoterms. Justificación documental de las exportaciones sin IVA: Documento de levante de exportación y certificado de salida exportación.
- Obligaciones de justificar documentalmente las ventas sin IVA en las entregas intracomunitarias. Nueva normativa comunitaria desde el 1 enero 2020 y cómo afecta al incoterm pactado, que debe conocer el departamento de ventas.
- Clasificación de los INCOTERMS 2020. Lo que son y lo que no son. Aspectos contractuales de los INCOTERMS: Entrega de la mercancía y transmisión del riesgo: Los errores más comunes que comentemos.
- Análisis de los distintos incoterms explicando de forma práctica las obligaciones documentales, fiscales y los costos del exportador y del importador en cada uno de ellos, entendiendo las cotizaciones de los transitarios. Ventajas e inconvenientes de cotizar con los distintos incoterms.
  - Grupo E. EXW. Por qué no debemos vender EXW.
  - Grupo F. FCA, FAS y FOB. Gastos en origen y entrega de la mercancía.
  - Grupo C. CFR, CIF, CPT y CIP. Gastos en destino versus entrega de la mercancía en origen.
  - Grupo D. DAP, DPU y DDP. Gastos en destino y entrega de la mercancía.
- Incoterms versus medios de cobro y pago internacionales. Qué incoterms no se deberían utilizar con créditos documentarios y remesas documentarias, en las operaciones de venta. Recomendaciones prácticas.
- **Caso práctico exportación:** explicación de todos los costos para calcular y fijar el precio de exportación con los distintos incoterms desde EXW a DDP, y verificar las distintas formas de facturación que tenemos con los distintos incoterms.
- **Caso práctico importación.**

## ponente

### **Cristina Lacave Arias-Camisón**

Licenciada en Derecho por la Universidad de Navarra. Master en Comercio Internacional por la Universidad de Navarra y ESIC.

Ha sido Directora de Exportación en varias empresas.

Actualmente Formadora y Consultora en comercio internacional.

## Otros datos relevantes

- **Fecha, duración y lugar**

- Día 15 de mayo de 2024. De 9.00 a 14.00 horas. 5 horas.

Cámara de Gipuzkoa. Avda. de Tolosa, 75. 20018 Donostia.

- **Precio**

- 135 euros

Descuento de un 10% para las terceras y sucesivas inscripciones.

En caso de no cancelar la inscripción, o realizarla con menos de 48 horas de antelación al inicio de la formación, se deberá abonar el 100% del importe, salvo caso de fuerza mayor.

### **FUNDAE**

Las inscripciones podrán bonificarse parcialmente en las cuotas de la Seguridad Social a través de la encomienda de gestión a Cámara de Gipuzkoa.

## **Información**

943 000284

[bikain@camaragipuzkoa.com](mailto:bikain@camaragipuzkoa.com)